

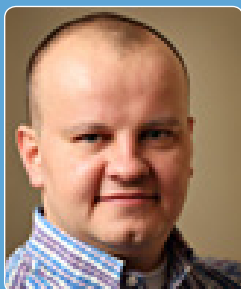
ZyTREND

EDITORIAL

INWESTYCJA W OSZCZĘDZANIE W 2012 ROKU

Norbert Ogłodziński z ZyXEL argumentuje napiętą sytuację ekonomiczną i wynikającą z niej potrzebę „Inwestycji w oszczędzanie”, jako wyznacznik dla rynku sieciowego w 2012 roku – dystrybutorzy muszą pracować pilniej i wykazać się cierpliwością, jeśli chcą odnieść sukces w swoim biznesie.

NORBERT OGŁOZIŃSKI
CHANNEL SALES MANAGER



Inwestycja w oszczędzanie w 2012 roku

Cofnijmy się o 12 miesięcy, pamiętasz jak wtedy wyglądał rynek branży IT?

Prawdopodobnie w pierwszej kolejności pomyślałeś, że był to ciężki rok, w którym można było dostrzec minimalne wzrosty. Z technologicznego punktu widzenia wzrosty zdominowały tablety, jako nowość i nadal obserwujemy tendencję wzrostową na rynku urządzeń mobilnych. Widzimy wzrost zapotrzebowania na smartfony, które ułatwiają komunikację i dostęp do Internetu. Trudno byłoby zapomnieć o pojawieniu się technologii „chmury” i związanych z tym zamieszaniem. Nieprzerwany wzrost technologii wirtualnych będzie również wiodącym trendem.

Co przyniesie rok 2012 dla szerszego rynku?

Uwzględniając sytuację ekonomiczną, nikomu nie będzie łatwo na rynku IT, to pewne. Klienci w pierwszej kolejności będą szukali rozwiązań, które będą redukowały koszty i dzięki którym zaoszczędzą pieniądze. Nawet jeśli będzie to wymagało zastosowania zupełnie nowych



technologii. Klienci zainwestują z myślą o oszczędnościach. Wzrost, który zaobserwowaliśmy w pewnych obszarach, potwierdza nasze przewidywania. Ale klienci nie zdecydują się na zastosowanie nowych technologicznie rozwiązań tylko dlatego, że takie istnieją, i że ktoś powiedział: to „zmieni” twój biznes. Potrzebna jest pewność, argumenty, że to faktycznie przyniesie oszczędności.

Jeśli spojrzysz na specyfikacje sieci, był to kolejny rok bardziej ewolucji niż rewolucji. Obserwowaliśmy stopniowe przechodzenie z sieci 100Mbps Fast Ethernet do technologii gigabitowej oraz ze starych sieci 802.11g do najnowszych standardów bezprzewodowych 802.11n. W aspekcie magazynowania ruchu zauważalny był wzrost technologii światłowodowej Fibre Channel over Ethernet (FCoE) oferującej wysoką

wydajność. Migracja w kierunku tych technologii była stopniowa, częściowo do przewidzenia przez sytuację ekonomiczną, ale głównie spowodowana brakiem odpowiedniego przygotowania do wymiany infrastruktury. Nikt nie lubi tracić pieniędzy i każdy będzie chciał uzyskać zwrot z każdej inwestycji, na którą zdecyduje się w tym roku.

Ale potrzeba adaptacji środowiska wirtualnego, obsługi komunikacji głosowej, serwisów i aplikacji bazujących na technologii chmury, bardziej efektywnego magazynowania danych, sieciowej transmisji obrazu i rozwiązań konferencyjnych – wszystko, co znacząco wpływa na redukcję kosztów – będzie wykorzystywane w kontekście nowych technologii dostarczających większą przepustowość i udowodnioną jakość oraz niezawodność.

Te trendy będą jeszcze silniejsze w 2012 roku, ponieważ więcej firm będzie rozwijało się pod kątem mobilności i elastyczności ich pracowników, i tym samym redukcji czasu oraz pieniędzy potrzebnych na dojazdy do pracy oraz przemieszczanie się pomiędzy oddziałami. Już od dawna myślano nad takimi rozwiązaniami, ale dopiero teraz można je śmiało wdrażać dzięki szerszemu dostępowi do szybkich i bezpiecznych sieci

umożliwią klientom elastyczną pracę oraz redukcję kosztów – bez konieczności rezygnacji z wykorzystywanych do tej pory rozwiązań. To ułatwi zmotywowanie do podjęcia nowych inwestycji.

Sprzedawcy i dostawcy rozwiązań będą musieli wykazać się jednak większym zaangażowaniem i cierpliwością. Będą musieli zrozumieć

ich klienci. Jesteśmy nastawieni pozytywnie, co do kolejnego roku i dostrzegamy dobrą okazję do rozwoju biznesu pod kątem szybszych sieci, rozwiązań bezprzewodowych i urządzeń magazynujących dane. Będziemy szukać sprzedawców,



którzy działają w tym zakresie. Ale wiemy, że my i nasi partnerzy musimy być cierpliwi i zawsze upewniać się, że klient dokładnie rozumie, czemu najnowsze rozwiązania będą wartościowe dla jego firmy.

bezprzewodowych oraz wysokim cenom paliw oraz kosztów podróży. Praca z domu ma teraz większy sens niż kiedykolwiek wcześniej.

Dla sprzedawców to świetna okazja do wdrożenia nowych i szybkich technologii, które

wszystkie opcje i umiejętnie przeprowadzać solidne analizy kosztów i korzyści dla każdego z rozwiązań. Dla nas, dostawców ważne jest zrozumienie, że sprzedawcy nie dokonają cudu i muszą zarządzać własnymi inwestycjami, wykorzystywać swoje zasoby równie ostrożnie jak

Norbert Ogłodziński
Channel sales manager

Zachodniopomorski dostawca usług internetowych wybiera przełączniki ZyXELa

Firma AC Systemy Komputerowe jest największym lokalnym operatorem Internetu na terenie gminy Świnoujście i autoryzowanym partnerem firmy GTS/Energis. Dostarcza Internet oraz usługi telefonii VoIP klientom indywidualnym oraz firmom. Prowadzi ponadto sklep komputerowy, świadczy usługi serwisu komputerowego, sprzedaży i obsługi urzędzeń fiskalnych. AC Systemy Komputerowe dba o najwyższą jakość oraz atrakcyjność oferty i w związku z tym zdecydowała się na wdrożenie rozwiązań ZyXEL, które umożliwiły firmie rozwój sieci i usług Triple-Play.



AC SYSTEMY KOMPUTEROWE

„Gigabitowe przełączniki ZyXELa to stabilne i sprawdzające się nawet w trudnych warunkach rozwiązanie, dedykowane do modernizacji i rozbudowy zaawansowanej infrastruktury sieciowej. Dzięki wdrożeniu urządzeń ZyXELa możemy sukcesywnie poszerzać zasięg naszej sieci i pozyskiwać nowych klientów w lokalizacjach, które do tej pory nie były dla nas dostępne.”

Bartłomiej Kostecki, AC Systemy Komputerowe

Wyzwanie – wydajne łącze dla usług Triple-Play

Konieczne było zmodernizowanie funkcjonującej w AC Systemy Komputerowe infrastruktury tak, aby operator mógł świadczyć usługi Triple-Play w oparciu o sieć światłowodową w architekturze FTTB i FTTC. Szczególnym wyzwaniem był brak możliwości zasilania instalacji FTTC z sieci 230 V. Operator poszukiwał urządzeń, które spełnią wymagania pracy w trudnym środowisku (szafka zewnętrzna), w tym możliwość zasilania prądem stałym. Ze względu na szeroką funkcjonalność, łatwość obsługi oraz atrakcyjne ceny, zdecydowano się na przełączniki z oferty ZyXELa.

Rozwiązanie

Zachodniopomorski dostawca usług internetowych samodzielnie wyszukał i wdrożył rozwiązanie złożone z produktów ZyXELa – MES-3728, MGS-3712 i MGS-3712F oraz GS2200-24 i GS2200-48. Po zapoznaniu się ze specyfikacją urządzeń i pozytywnym zaopiniowaniem, uzgodniono i rozpoczęto testy przełączników. Po pozytywnym ukończeniu testów wszystkie wybrane urządzenia ZyXELa zostały włączone do infrastruktury sieciowej.

SZKOLENIA

ZyXEL Education Center

Wychodząc na przeciw Państwa oczekiwaniom stworzyliśmy ZyXEL Education Center. Nazwa ta jeszcze bardziej podkreśla i lepiej wyznacza ukierunkowanie na

kształcenie i umożliwianie uzyskania kompetencji technicznych partnerom ZyXEL. Koncepcja została ponadto ujednolicona dla całej Europy, poziom

wiedzy i uzyskane certyfikaty mają dzięki temu takie samo znaczenie i są ważne także za granicami Polski. Więcej informacji [tutaj](#).



15. 5. – 16. 5.2012 | WARSZAWA - UL. MARYWILSKA 34, INSTRUKTOR: BARTŁOMIEJ CZEKAJ

ZYXEL CERTIFIED NETWORK ENGINEER | SECURITY LEVEL I.

Celem warsztatów jest zapoznanie uczestników z nową serią urządzeń firmy ZyXEL - ZyWALL USG. W ramach ćwiczeń zostanie omówiona funkcjonalność tych urządzeń.

Agenda 1. ZyWALL Basic | **2.** Policy Route & Virtual Server | **3.** Firewall | **4.** VPN